

STELLENANGEBOT: Head of Sales Deutschschweiz (m/w) 100%

Unternehmenssitz: Delémont

Arbeitsort: Home office, Kundetermine und gelegentliche Besuche am Firmensitz

Eintritt: Sofort oder nach Vereinbarung

Vertragsart: Unbefristet

Über uns

Tsugami NP Swiss SA, die Schweizer Vertretung des weltweiten japanischen Marktführers Tsugami Precision, ist auf den Vertrieb von Werkzeugmaschinen mit beweglicher Spindel und hochpräzisen Bearbeitungslösungen spezialisiert. Dank ihrer technischen Expertise und lokalem Engagement ist das Unternehmen in den Bereichen Uhrenindustrie, Medizin und Mikromechanik erfolgreich. Im Rahmen unserer Entwicklung suchen wir unsere zukünftige technische und kommerzielle/e Botschafter/in für die Deutschschweiz.

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege eins Kundenportfolios in den Berichen Uhrneindustrie, Mikromechanik und Industrie
- Verständnis der technischen Bedürfnisse der Kunden und Erstellung massgeschneiderter Angebote in Zusammenarbeit mit den anderen Abteilungen.
- Vollständige Betreuung des Verkaufszyklus : Akquise, Angebote, Verhandlungen, Vertragsabschluss und Follow-up.
- Durchführung von technischen Demonstrationen und Teilnahme an Fachmessen in der Schweiz.
- Als Schnittstelle zwischen Kunden und unseren internen Teams fungieren.
- Aktive Marktbeobachtung hinsichtlich Trends, technologischer Innovationen und Konkurrenz.

Ihr Profil

- Technische Ausbildung in Mechanik, Mikromechanik, Automation oder kaufmännischer Ausbildung mit starkem technischem Hintergrund.
- Nachweisbare Verkaufserfahrung (idealerweise im Uhren- oder Mikromechanikbereich) oder gleichwertige Qualifikation.
- Führungserfahrung eines Teams von Vorteil
- Muttersprache Deutsch, sehr gute Französischkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Herausforderunslust.
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Deutschschweizi und des Tessins.
- Selbstständigkeit, Pünktlichkeit, Serviceorientierung, Teamgeist und Wohlwollen.
- Sicherer Umgang mit einem ERP-System, Outlook und Microsoft.

Was wir bieten

- Ein Arbeitsplatz mit grossem strategischem Potenzial in einem agilen, innovativen und stark wachsenden Unternehmen.
- Ein hochmodernes technisches Umfeld, nah am Kunden und an den industriellen Realitäten.
- Ein engagiertes und leidenschaftliches Team.
- Eine attraktive Vergütung, bestehend aus einem festen Gehalt und einer variablen Komponente.

Interessiert?

Senden Sie uns Ihre Vollständigen Unterlagen (Lebenslauf, Motivationsschreiben, Zeugnisse) an:

TSUGAMI np Swiss SA, Rue Robert Caze 11, 2800 Delémont / Te.l. +41 32 423 31 31

Email: p.wiedersheim@tsugamiswiss.ch